

3. Официальный сайт компании «Наследие» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.present.ru/> – Дата доступа 20.10.2018.
4. Официальный сайт компании «PR-gifts» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pr-gifts.ru> – Дата доступа 18.10.2018.
5. Официальный сайт компании «Souvenir Boutique» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://souvenirboutique.com> – Дата доступа 18.10.2018.
6. Страница компании «Souvenir Boutique» в социальной сети ВКонтакте [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vk.com/club88224934> – Дата доступа 18.10.2018.
7. Страница компании «Souvenir Boutique» в социальной сети Инстаграм [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://instagram.com/souvenirboutique> – Дата доступа 21.10.2018.
8. Страница компании «Souvenir Boutique» в социальной сети Твиттер [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://twitter.com/russouvenir> – Дата доступа 19.10.2018.
9. WEB-Index: Аудитория интернет-проектов: Desktop, Февраль 2018, Россия 0+ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://mediascope.net/services/media/media-audience/internet/information/?arrFilter_pf\[YEAR\]=2018&set_filter=Y](http://mediascope.net/services/media/media-audience/internet/information/?arrFilter_pf[YEAR]=2018&set_filter=Y) – Дата доступа 04.04.2018.

УДК 339.138

Григорьева И. В.

Университет при МПА ЕврАзЭС, Санкт-Петербург

Научный руководитель: к.э.н, доцент. Туровская М. С.

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ В ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЯХ

Управление затратами является одним из главных аспектов работы любой организации, так как это позволяет найти уязвимые места в формировании себестоимости работ (услуг). Если своевременно заняться данным вопросом, то можно достичь устойчивого преимущества над конкурентами и снизить риски потери рентабельности.

Изначально необходимо обозначить, что такое затраты. Затраты определяют как размер ресурсов, используемых в процессе любой деятельности организации за определенный временной интервал. Затраты могут быть как постоянными, так и переменными, прямыми и косвенными, основными и накладными, входящими и истекшими, одноэлементными и комплексными и т. д. Постоянные затраты – это те затраты, которые несет организация постоянно, независимо от объема производства. Переменные затраты – затраты, которые уменьшаются или увеличиваются пропорционально объему производства.

Прямые затраты включают в себя прямые материальные и трудовые затраты, которые непосредственно включаются в себестоимость вновь изготавливаемого товара (работы, услуги). Косвенные затраты невозможно отнести на какой-либо вид товара (работы, услуги). Данный вид затрат распределяется между отдельными изделиями по методике, которая отражена в учетной политике.

Основные затраты непосредственно связаны с процессом производства продукции (работ, услуг): заработная плата, начисления на заработную плату, предметы труда, амортизация и т. д. Накладные затраты связаны с управлением и обслуживанием производственного процесса: общехозяйственные и общепроизводственные расходы.

Входящими считаются те ресурсы, которые были куплены, находятся в наличии у предприятия и в будущем должны приносить доход. Истекшими ресурсами считаются те, которые были использованы предприятием, принесли доход, но в будущем сделать этого уже не могут.

Одноэлементные – это затраты, которые в данной организации не могут быть разложены на слагаемые: материальные затраты за вычетом стоимости возвратных отходов, затраты на заработную плату и т. д.

Комплексные затраты включают в себя несколько элементов сразу: общехозяйственные и общепроизводственные.

Необходимость управления всеми видами затрат обусловлена их ролью в формировании прибыли предприятия. Именно прибыль является условием конкурентоспособности и жизнедеятельности предприятия. Главной задачей является сохранение прибыли на определенном уровне, чтобы не опуститься в зону убытков и колоссальных потерь.

При управлении затратами необходимо знать:

- где, как и в каких объемах расходуются ресурсы;
- закономерность изменений объема ресурсов при увеличении или уменьшении тех или иных затрат;
- при каком объеме затрат идет максимальный уровень отдачи от использования ресурсов;
- в каком интервале операционного цикла больше всего затрат и как их снизить.

Логистика подразумевает под собой управление материалами, информационными и людскими потоками на основе их оптимизации, то есть минимизации затрат. К услугам логистической компании можно отнести:

- складскую логистику, которая производит обработку, хранение и дистрибуцию грузов, то есть их распределение;
- логистику перевозок, необходимую для удовлетворения потребностей компании, у которой отсутствует собственный парк транспортных средств для перевозок;
- таможенную логистику, занимающуюся помощью в сертификации и таможенной очистке грузов.

Главными и в то же время прямыми затратами в логистической компании являются:

- затраты на оплату труда персонала;
- затраты по использованию и обслуживанию производственных фондов;
- транспортно-заготовительные расходы;
- транспортные издержки.

Важными являются издержки по использованию и обслуживанию производственных фондов, а именно обслуживание транспортных средств. Необходимо уточнение в вопросе, кому принадлежит данный вид транспорта: находится ли он в собственности у компании, взят ли в лизинг или арендуется. Если транспортное средство принадлежит логистической компании, то главными затратами будут: сама стоимость транспортного средства, техническое обслуживание, стоянка, бензин, налог на транспорт и дополнительные услуги. В случае, если автотранспорт находится в аренде, то главными издержками будет арендная плата за пользование. Когда компания берет основные средства в виде транспорта для перевозки в лизинг, то на ее плечи ложатся такие платежи, как: авансовый платеж за то, что лизинговая организация покупает основное средство; ежемесячные лизинговые платежи, включающие в себя: амортизационные отчисления, проценты по кредиту, уплачиваемые лизингодателю, комиссионное вознаграждение, плата за дополнительные услуги и налог на добавленную стоимость. Размер лизинговых платежей зависит от вида заключенного договора. В ситуации, когда заключен договор лизинга, выигрывают обе стороны – как лизингодатель, так и лизингополучатель. Однако существует необходимость в финансовой подстраховке, так как лизинговые платежи на порядок выше амортизационных отчислений, что на период действия договора негативно сказывается на конкурентной позиции лизингополучателя с точки зрения ценовой конкуренции, поскольку лизинговые платежи непосредственно относятся на себестоимость.

Транспортно-заготовительные издержки – это одна из разновидностей логистических издержек, которые включают в себя расходы на образование и поддержание сети пользователей.

Транспортные издержки являются дополнительными издержками, которые связаны с оплатой тарифов транспорта, сборами транспортной организации, налогами, стоимостью погрузочно-разгрузочных работ, хранением, сопровождением и охраной груза.

Главная особенность формирования и управления затратами логистической компании, в отличие от других компаний – это завязка большинства затрат на использовании транспортных средств и методе учета логистических затрат, при котором самыми главными методами учета являются:

- *standart costing*, по которому все затраты рассчитываются с использованием стандартов в количественном и денежном выражении до начала обслуживания потребителей;
- система учета прямых затрат (*direct costing*), которая разделяет логистические затраты на постоянные и переменные, при этом постоянные затраты относятся на реализованную продукцию;
- разбиение затрат на прямые и косвенные (*absorption costing*), которое разделяет все затраты на прямые и косвенные, которые относятся на реализованную продукцию и остатки продукции на складе.

Сегодня сделаны выводы, что снизить логистические затраты можно несколькими способами. Применить возможно:

- нахождение компромиссов в вопросе цены на услуги, по которой компания захочет работать, а потребитель захочет воспользоваться;
- частичное переведение постоянных затрат в переменные;
- поиск заменителей ресурсов (заключение более «дешевого» договора аренды/ лизинга);
- исключение дополнительного вида деятельности, который не приносит заданной прибыли.

Вывод из вышеуказанного можно сформулировать так: только при использовании результатов научных исследований и современных методов ведения хозяйственной деятельности можно добиться повышения эффективности практической логистической работы и обеспечения рентабельности логической компании.

УДК 343.91

Белоус А. С.

Университет при МПА ЕврАзЭС, Санкт-Петербург

Научный руководитель: Шилова А. Е.

ОСОБЕННОСТИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КОРРУПЦИИ В СТРАНАХ ЕАЭС

Интеграция государств в рамках ЕАЭС предполагает достижение результатов по многочисленным направлениям: увеличение благосостояния народов государств-членов, увеличение объемов ВВП стран-участниц, наращивание производства товаров, доступность и снижение цен на товары. Это все затрудняется многочисленными проблемами, основной из которых является коррупция. Всемирное признание вредоносности этого фактора, тормозящего стабильное развитие экономик, превратило коррупцию в глобальную проблему. Осознание ее вредоносности способствовало принятию 31 октября 2003 года Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции, вступившей в законную силу 14 декабря 2005 года. Согласно тексту данной конвенции «коррупция уже не представляет собой локальную проблему, а превратилась в транснациональное явление, затрагивающее общество и экономику всех стран», а обязанностью всех стран является «предупреждение и искоренение коррупции».

В последние годы неуклонно растет число преступлений коррупционной направленности, что свидетельствует об обострении проблемы коррупции во многих странах мира, в том числе и странах- членах ЕАЭС. В рейтинге международной организации «Транспаренси Интернэшнл», из 168 государств государства-члены ЕАЭС занимают следующие места: Российская Федерация — 119, Беларусь — 107, Республика Казахстан — 123, Армения — 95. Исходя из этого, можно сделать вывод, что в мировом сообществе страны ЕАЭС представлены как государства с высоким уровнем коррупции, тормозящим экономический рост государств-членов ЕАЭС. Основным условием, способствующим развитию коррупции, является несовершенство законодательства, связанное, в первую очередь, с многочисленными изъянами нормативно-правовой базы многих государств.

Предприниматели и другие участники экономических отношений, сталкиваясь с несовершенством законодательства по многим вопросам, решают их через чиновников, при помощи установившихся коррупционных отношений. Несмотря на активную борьбу государств-членов ЕАЭС с коррупционными преступлениями, ликвидировать это явление пока никому не удалось. В нормативно-правовых актах государств членов ЕАЭС, существуют различные подходы к пониманию и толкованию такого явления, как коррупция и коррупционные преступления.

В Российской Федерации определение коррупции содержится в федеральном законе № 273 ФЗ «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 г., где указано, что коррупция — «это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп, либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и госу-