

ского объема розничного товарооборота (97,8% в 2012 году по сравнению с 2011), самая высокая преступность по области (157 преступлений на 10 000 человек, для сравнения в Ивановском районе этот показатель составил всего 67 преступлений на 10 000 человек). Сальдо внешней торговли в среднем за 2011 и 2012 годы составило – 22204,95 тыс. долл. США, что также наихудший показатель среди регионов. Также в районе один из самых низких показателей обеспеченности населения жильем.

### **Список цитированных источников**

1. Портер, М.Е. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов / М.Е. Портер; пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. – 454 с.
2. Точицкая, И. Конкурентоспособность регионов Беларуси: общий обзор / И. Точинская, И. Пелипась [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.research.by/webroot/delivery/files/wp2013r03.pdf>. – Дата доступа: 29.03.2014.
3. Хвалько, Г.Н. Статистический ежегодник Брестской области 2013 / Г.Н. Хвалько, А.Н. Хандошко, Н.П. Шухно, А.М. Плисовский, В.А. Вилавская. – Брест: Издательство «Альтернатива», 2013. – 457 с.

УДК 339.137.025:332.1

**Войтеховская Е.В.**

**Научный руководитель: доцент, к.э.н. Куган С.Ф.**

## **МЕТОДОЛОГИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ВЫБОРА ФАКТОРОВ ПРИ РАСЧЕТЕ ИНТЕГРАЛЬНОГО ИНДЕКСА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНОВ**

Концепция региональной конкурентоспособности занимает промежуточное положение между тем, как на микро- и макроуровнях определяется данное понятие. Оценка региональной конкурентоспособности выявляет, насколько производительно по сравнению с другими регионами используется региональный экономический потенциал, в том числе трудовые ресурсы, производственный, научно-технический и инновационный потенциал.

При расчете региональной конкурентоспособности можно использовать показатели, разбитые на следующие группы.

Первая группа показателей – **экологические факторы**, включает такие показатели, как показатель объемов выбросов загрязняющих веществ в атмосферу на 1 км<sup>2</sup> территории района и объём затрат на защиту окружающей среды, также рассчитанный относительно площади территории.

Влияние состояния окружающей среды на развитие и потенциал экономического роста в современном мире никто не станет оспаривать и отрицать. Экологически чистая промышленность более не вопрос роскоши, а скорее вопрос необходимости. Многие промышленные предприятия проводят природоохранные мероприятия и выделяют средства на сохранение окружающей среды и природных ресурсов. Таким образом, промышленность не только создает данную проблему, но также становится частью ее решения. Глобальная проблема будущего состоит в том, чтобы совместить такие цели, как экономический рост, эффективные и безопасные энергетические поставки и чистую окружающую среду. Энергетическая политика в этом случае будет ключевым фактором в достижении стабилизированного развития [1].

Естественно, что чем более активное загрязнение окружающей среды наблюдается, тем более весомых затрат на восстановление баланса природы требуется в регионе. Состояние окружающей среды тесно связано со здоровьем населения, качеством и количеством недр, ископаемых и, безусловно, сельскохозяйственной продукции.

Следующая группа – **человеческие факторы**. К ним в разрезе исследования конкурентоспособности можно отнести показатели прироста (убыли) населения и миграции в регионе, численность населения, занятого в экономике, уровень безработицы, темп прироста заработной платы.

Существует несколько подходов к анализу взаимосвязи между ростом населения и экономическим развитием. В основе самого раннего подхода лежит следующая схема: быстрый рост населения понижает рост сбережений и накоплений, увеличивает рост рабочей силы и затрудняет ее использование, понижает качество трудовых ресурсов за счет снижения уровня расходов на образование и здравоохранение, ослабляет технические нововведения, сокращает объем ресурсов на одного человека и в конечном итоге замедляет рост ВВП на душу населения. Другой подход состоит в том, что демографические факторы выступают функцией социального и экономического развития. А. Смит, напротив, считал, что увеличение численности населения может ускорять экономическое развитие, способствуя техническим нововведениям. Богатство, считал он, может вести к увеличению числа детей, но использование их труда может перекрывать расходы на их содержание и воспитание. Данная концепция получила развитие, и в 80-е годы Академией наук США было признано, что такие проблемы, как безработица и недоедание, вызываются многими факторами [2].

Влияние миграции на социально-экономическое развитие страны может быть различным – положительным и отрицательным. К ее положительному влиянию следует отнести то, что мобильность трудовых ресурсов в процессе миграции способствует экономическому росту, свободному передвижению людей не только внутри страны, но и за ее пределами, поиску наиболее выгодного применения профессии, знаний, опыта. Если среди иммигрантов преобладают люди, находящиеся в трудоспособном возрасте, и они находят работу, то меняется соотношение между работающим и неработающим населением. Вместе с тем миграция вызывает отрицательные последствия. Она может создать социальную напряженность в стране или в отдельном ее регионе. Миграция может привести к росту безработицы, обострению жилищной проблемы, увеличению стоимости жилья, значительному увеличению нагрузки на объекты социальной инфраструктуры, прежде всего на государственные дошкольные, школьные и медицинские учреждения, росту цен на товары и услуги, развитию теневой экономики. Миграция может способствовать проникновению наркотиков, торговле оружием и наркотиками, ведению нелегальной деятельности, росту преступности [3].

Внешняя миграция оказывает негативное воздействие на демографическую ситуацию не только в количественном, но и в качественном аспекте. Как правило, эмигранты являются более молодыми людьми с более высоким уровнем образования, нежели прибывающие в Беларусь иммигранты. Неблагоприятные миграционные тенденции происходят на фоне процессов старения, а также неуклонного уменьшения числа населения в трудоспособном возрасте с 2008 года, что еще более увеличивает демографическую нагрузку [4].

Занятость как экономическая категория представляет общественное отно-

шение по поводу включения совокупной рабочей силы в процесс производства. Высокий уровень занятости в условиях эффективного производства обеспечивает не только стабильность индивидуальных доходов, но и рост налоговых поступлений в государственный бюджет и совокупных доходов с общества, создавая возможности для производства большего количества общественных благ, способствующих человеческому развитию.

Проблема безработицы является одной из фундаментальных в развитии и функционировании человеческого общества. Переход к рынку неизбежно вызывает значительный рост уровня безработицы. Существует большое количество типов безработицы и причин её возникновения, а, следовательно, невозможно найти какое-то одно, единственно верное средство борьбы с этим явлением. Несмотря на негативные экономические аспекты безработицы, ликвидировать ее полностью невозможно и нецелесообразно. Определенный уровень безработицы даже полезен для страны. Он обеспечивает возможность более быстрых перемен в структуре производства при изменении ситуации на товарных рынках. Такой приемлемый уровень занятости принято называть естественным уровнем безработицы [5].

Заработная плата – это основная часть средств, направляемых на потребление, представляющая собой долю дохода (чистую продукцию), зависящую от конечных результатов работы коллектива и распределяющуюся между работниками в соответствии с количеством и качеством затраченного труда, реальным трудовым вкладом каждого и размером вложенного капитала. Заработная плата как один из основных источников дохода должна не только способствовать воспроизведению рабочей силы как таковой, но и давать возможность человеку воспользоваться набором социальных благ – медицинские услуги, качественный отдых, получение образования, воспитание детей в системе дошкольного образования и т.д. Кроме того, обеспечить безбедное существование работающего в пенсионном возрасте. Оптимальный размер заработной платы должен побуждать работника к трудовой активности, к максимальной отдаче, повышению эффективности труда. Размер вознаграждения за труд является одним из главных показателей трудового статуса, а его сопоставление с собственными трудовыми усилиями позволяет судить о справедливости оплаты труда. Также заработная плата выполняет функцию установления рациональных пропорций между товарным спросом и предложением и определяет меру участия живого труда (через заработную плату) в образовании цены товара (продукции, услуги), его долю в совокупных издержках производства и в издержках на рабочую силу.

Третьей группой является группа **социальных факторов** – обеспеченность населения врачами-специалистами, обеспеченность жильем, преступность в регионе.

Показатель обеспеченности врачами-специалистами может рассматриваться ввиду необходимости отразить влияние состояния здоровья населения на экономику региона. Взаимосвязь между здоровьем населения страны, с одной стороны, и экономическим ростом, с другой, признается и медицинской, и экономической науками. В условиях наблюдающегося в последние десятилетия старения населения взаимовлияние здоровья и экономического роста выходит на передний план в качестве компенсаторного механизма поддержания экономического роста при сокращении притока рабочей силы.

Рынок жилья в экономике региона имеет определяющее значение. С ним связаны основные функции местного самоуправления, например доходы

местного бюджета, благоустройство территории, обеспечение коммунальными услугами населения, безопасность, защита от стихийных бедствий и т.д. Жилая площадь, качество жилья в значительной степени влияют на возможности человека воспользоваться плодами цивилизации в культурной и образовательных сферах. На экономические факторы влияют: структура потребительского спроса населения зависящая от размеров и качества жилья, которым обладают семьи и граждане муниципального образования; рост структуры экономики за счет повышения степени обеспеченности жильем и его качеством; инвестиционная привлекательность города, которая зависит от состояния жилищного фонда, жилищно-коммунальных услуг и степени развития рынка жилья. Экономическая активность семьи связана, прежде всего, со стремлением иметь достойное жилье [7].

Связь преступности с социальными, политическими, экономическими и культурными условиями человеческого существования действительно не вызывает сомнений. Главной угрозой современности после мировых войн и возможных глобальных катастроф становится транснациональная и национальная преступность. При этом, в отличие от войн и катастроф, преступность – явление не временное, не ограниченное территориально, а постоянно действующее, повседневное и повсеместное. Как и прежде, она продолжает расти быстрее, чем численность населения, мгновенно заполняя любые неконтролируемые или слабо контролируемые правовые ниши. По данным обзоров ООН средний темп прироста преступности в мире достигает 5% в год при темпах прироста населения в 1-1,2%. Преступность все больше организуется, вооружается, коррумпируется, глобализируется, интеллектуализируется и особенно интенсивно «окорыствляется», т.е. корысть становится самым главным, доминирующим мотивом современного преступного поведения. Отдельные преступники и особенно организованные преступные образования нередко намного быстрее и эффективнее государственных организаций и легальных коммерческих структур используют различные достижения науки и техники для осуществления своих криминальных целей. Между тенденциями социально-экономического развития и динамикой преступности нет прямой корреляции, тем более высокой или проявляющейся через короткий отрезок времени [8].

Наиболее весомая группа факторов – **экономические факторы**, которая представлена следующими показателями: объемом производства промышленной продукции, урожайностью с/х культур, объемом розничной торговли, уровнем просроченной дебиторской и кредиторской задолженности, уровнем поступления иностранных инвестиций, объемом инвестиций в основной капитал, сальдо внешней торговли.

Объем производства – результат деятельности предприятия по производству какой-либо продукции и представленных производственных услуг. Под экономическим ростом понимаются долговременные изменения реального объема производства. Его сущность проявляется в разрешении и воспроизведении на новом уровне основного противоречия экономики: между ограниченностью производственных ресурсов и безграничностью общественных потребностей. Разрешаться это противоречие может двумя основными способами: за счет увеличения производственных возможностей, за счет наиболее эффективного использования имеющихся производственных возможностей и развития общественных потребностей.

Урожайность – важнейший показатель, отражающий уровень интенсификации сельскохозяйственного производства. От правильного планирования и прогнозирования уровня урожайности сельскохозяйственных культур во многом

зависит качество планового экономического уровня таких экономических категорий, как себестоимость, производительность труда, рентабельность и другие экономические показатели. Таким образом, урожайность культур в каждом хозяйстве играет одну из первых ролей, и производитель сельскохозяйственной продукции должен стремиться к постоянному повышению урожайности всех культур. Факторы, определяющие урожайность, можно подразделить на две группы – природные и экономические. Природные факторы характеризуются показателями качества почв и метеорологических условий. Экономические факторы есть следствие уровня развития производительных сил и производственных отношений; они проявляют себя в интенсификации земледелия.

Внешняя торговля – это экспортно-импортные отношения между странами, в основе которых лежит международное разделение труда. Для большинства стран внешняя торговля, т.е. ввоз (импорт) и вывоз (экспорт) товаров и услуг, является главной составляющей внешнеэкономических связей, опосредующей и другие их проявления. Ведущей формой внешней торговли являются коммерческие сделки, оформляемые внешнеторговыми договорами (контрактами). Внешняя торговля страны регулируется государством. Для этого используются такие средства, как таможенные тарифы, лицензирование, контингентирование и другие нетарифные ограничения, а также прямое и косвенное субсидирование экспорта и другие средства.

#### **Список цитированных источников**

1. Основы экологии и природопользования: учебное пособие / В.Л. Дикань, А.Г. Дейнека, Л.А. Позднякова, И.Д. Михайлов, А.А. Каграманян. – Харьков: ООО «Олант», 2002. – 384 с.

2. Ломакин, В.К. Мировая экономика / В.К. Ломакин. – 3-е изд., стереотип. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. – 672 с.

3. Межрегиональная консалтинговая корпорация «ВАЛЕНРУ» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.valenru.ru/index.php>. – Дата доступа: 01.04.2014.

4. Yeliseyeu, Andrei. Response to the Research Report “The impact of labour migration on Belarus: ademographic perspective” (CARIM-East RR 2012/20).

5. Фолина, Т.Б. Занятость и ее влияние на экономический рост / Т.Б. Фолина; Московский педагогический университет. – Москва, 1997. – 160 с.

6. Здоровье населения как составной элемент экономической политики государства / К.А. Самутин // Российское предпринимательство. – 2012. – № 11 (209). – С. 131-136.

7. Экономический портал ЭкоУнивер [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ecouniver.com/1722-vliyanie-rynka-zhilya-na-socialno-yekonomicheskoe.html>. – Дата доступа: 02.04.2014.

8. Преступность и теневая экономика / В.В. Лунеев // Экономическая наука современной России. – 2005. – №1 (28). – С. 70-73.